

Nov 2010

www.nettverksbank.no

Siri-Unn Tranås

NIINT

Nettverksbankene i Nord-Trøndelag

- skaper større nettverk

på oppdrag fra -
og i samarbeid med



**INNOVASJON
NORGE**

[ÅRSRAPPORT 2009 MED NYHETSREV]

Oppsummering av årsrapportene fra 2009 med kommentarer
Etablererhistorier
Nytt fra NiNT

OPPSUMMERING AV ÅRSRAPPORTER FOR 2009

Oppsummeringen bygger på rapporter fra 25 NVK-grupper i Nord-Trøndelag.

Antall medlemmer som har rapportert pr. 30.10.10

127 av 127 medlemmer – 100 %

Stadium i etableringsfasen

Har ikke prosjekt	Utvikler prosjekt	Etablert
19	33	93

Noen av medlemmene har definert seg både som etablert og utvikler av prosjekt

Omsetning 2009

Oppgitt omsetning kr. 44 209 334

Overskudd 2009

Oppgitt overskudd kr. 5 503 287

Utlån

36 av 127 medlemmer har lån. Totalt utlånt beløp er kr. 979 593, som er drøyt 18 % av de totale fondsmidlene. Gjennomsnittlig lånebeløp er ca. kr. 27 200.

Bransjer

Bransje	Antall
Husflid/håndverk/kunst	26
Helseprodukter og -tjenester	20
Gårdsbutikk/mat	2
Butikk/handel	7
Gartneri/jordbruk	4
Reiseliv/servering	11
Undervisning/kurs	9
Arkitekttjenester	3
Gårdsaktiviteter	5
Tjenesteytende/konsulentvirksomhet	22
Ikke definert /avviklet/annet	18
Totalt	127

Mange tilhører flere bransjer, men er her plassert i antatt hovedbransje.

Syssetting

Syssettingen i medlemmenes bedrifter er anslått til 90,2 årsverk.

Benyttede kursmidler

Kostnader til interne kurs i 2009 er oppgitt til kr. 3 000.

Kommentar til resultatet av årsrapportene og Innovasjon Norges investering

De 25 NVK-gruppene i Nord-Trøndelag disponerer fond på til sammen kr. 5 000 000. I 2009 hadde gruppene mer enn dette – ca. kr. 5 500 000 – i overskudd.

93 av NiNTs medlemmer oppgir at de har etablert eget firma. Disse hadde en samlet omsetning på drøyt 44 mill. kr.

150 000 kr i engangsinvestering i oppstart av NVK-gruppe



220 131 kr i gjennomsnittlig årlig overskudd per gruppe

Nettverkskreditt fører til aktivitet som gir verdiskaping og bedriftsutvikling!

Rapporten fra 2009 sammenlignet med 2008 – og mulige konsekvenser

Sammenlignet med resultatet fra 2008 har det vært en økning i overskuddet, mens omsetningen har gått ned. Antall årsverk er redusert, men der er det sannsynligvis stor feilmargin på grunn av ulik tolkning av hva dette innebærer.

Utlånt beløp har gått ned, men det er fremdeles 28 % av medlemmene som har lån. I enkelte grupper er det flere som har lån på samme tid, mens i andre grupper er det ingen. Etter som behovet for å ta opp lån er så skjevt fordelt, hadde det gitt flere muligheter til å benytte fondsmidlene hvis de ikke hadde vært knyttet til hver enkelt gruppe.

Det er oppgitt svært lave tall for bruk av midler til kurs (kompetansehevingsmidler). En kan stille spørsmål ved om det også her kan være mangelfulle opplysninger fra gruppene, eller om det bare er tilfældigheter.

Gjennomsnittlig årlig overskudd per gruppe er stabilt.

Det har vært tidkrevende å få inn årsrapportene i år også, men omsider er alle tallene på plass!

31. oktober 2010
Siri-Unn Tranås
prosjektleder

27 AV NiNTs 124 MEDLEMMER ER MENN, DET VIL SI 21,8 %.

**DEN FERSKESTE GRUPPA I NiNT HOLDER TIL PÅ INNHERRED, HETER
"DET GODE SELSKAP" OG BESTÅR AV SEKS MENN!**

Tall per 22.11.2010

Styret i NiNT:

David Todd Watson	Leder
Anne Irene Hagerup	Nestleder
Irene Haug	
Olav Weglo	
Eva Wisløff	



Fellesmøte blant liljene

I august 2010 var medlemmene i Inderøy og Mosvik NettverksBank (IMN) invitert på hagevandring hos Kari Øye på Sund i Inderøy. Mange av liljene sto akkurat da i full blomst, og Kari tok gjestene med på en interessant vandring i liljenes rike.

En lys daglilje i kontrast mot mørkere bladverk

50 liljesorter

Kari har vært hageentusiast hele sitt liv, og resultatet er en spennende hage med 50 forskjellige liljer og 20 ulike dagliljer. Dagliljene er stauder der hver enkelt blomst står bare én dag, mens de ekte liljene er løkblomster. Kari fortalte om navn, opprinnelse og blomstringstid, mens gjestene fulgte godt med og kom med tilleggsspørsmål.

De fleste ble nok ganske imponert over å oppleve denne rikdommen og variasjonen i en nordtrøndersk hage. Blant de mange plantene har Kari også 100 forskjellige roser og et mangfold av andre store blomster som peoner og fuksia.

Beplantningen er planlagt slik at blomstene får sol og skygge etter behov og avløser hverandre i blomstringen. Plassering er også gjort med hensyn til farger, både på blomster og bladverk.



Engelsk rose – Abraham Darby

Kari er opptatt av at hagen skal inneholde flere "rom" som oppleves forskjellig, blant annet med tanke på farger.

Rennende vann

En hage skal visstnok aldri bli helt ferdig, og Karis siste prosjekt er svært etterlengtet: Et vannfall og en liten, grunn dam - skulpturelt omkranset av naturstein. Neste sommer skal det stå klart, og medlemmene i IMN ser gjerne at de blir invitert på ny hagevandring da.



Kari Øye fortalte om de mange forskjellige liljene hun har i hagen sin på Sund. Her viser hun fram hosta (bladlilje), store dagliljer (Hemerocallis), liljer og Lychnis Coronaria. Camilla Levine fra NVK-gruppa Linnea følger interessert med.

Bildet til venstre viser hvor gjennomtenkt plasseringen av plantene er med tanke på farger og kontraster. Liljer, hosta, astilbe, høstfloks og epletreet skaper et eget, lite rom.

Fra nettverkskreditt til vekstbedrift

I mange år var inderøyningen Kari Øye aktivt medlem i nettverksgruppa Soria. I løpet av disse årene startet hun sammen med tre andre damer Havfruene AS, som utvikler og produserer fersk tran og andre helsebringende produkter med råstoff fra havet.

80 000 gjorde utslaget

- Jeg hadde aldri kommet i gang med Havfruene uten det gunstige lånet fra NVK-gruppa mi, sier Kari.

Da Kari meldte seg ut av Soria i 2009, hadde hun vært medlem i ti år og følte at tida var moden for å overlate plassen til andre. Hun har likevel beholdt kontakten med det gamle etablerermiljøet og nettverket.

I tillegg til å være medlem satt Kari en periode i styret for NiNT og var aktivt med da fylkesforeningen ennå bare var en idé på papiret!

Tyskland neste

Havfruene benytter seg fremdeles av Innovasjon Norges apparat, som skal bidra med midler til rådgivning og markedsføring så aksjeselskapet kan utvikle seg fra gründerbedrift til vekstbedrift.

- Nå står det internasjonale markedet for tur, og Tyskland er svært aktuelt, forteller Kari.

Havfruene var nylig i Hamburg og presenterte seg gjennom Seed Forum, som blant andre Innovasjon Norge står bak. Der ble Havfruene utfordret til å presentere seg kort og konsist gjennom en sju minutters PowerPoint-presentasjon. Det skulle være nok til å gi mulige investorer og kunder grunnlag for å fatte interesse.

- Vi har fått noen gode kontakter og er svært spent på hvilke avtaler vi kan få etter hvert, forteller Kari. - I første omgang har vi under selskapsnavnet "Mermaids of Norway" sendt 250 flasker tran som skal brukes i markedsføringen i Tyskland.

Bruk Innovasjon Norge

Kari Øye oppfordrer flere til å søke om midler og rådgivning fra Innovasjon Norge. Hun deler gjerne historien sin med andre etablerere som lurere på om de skal satse på vekst og utvikling.

- At du har fått tilskudd fra Innovasjon Norge én gang betyr ikke at du har brukt opp mulighetene til å få bistand derfra, sier Kari Øye. - Ta kontakt med dem hvis du ikke vet hvordan du skal søke, eller hva du kan søke om, er oppfordringen hennes.



Havfruene's neste produkt er en hudkrem med marint collagen som hentes fra fiskeskinn, og collagenkapsler som skal virke fra innsiden.

Knut Børsemakers gassdiffuser

I et tidligere gammelt båtbyggeri ved Småland kai på Frosta, sitter Knut Hopmo og smir deler til skytevåpen. Skarpe kuler tar form, men mannen bak produksjonen virker alt annet enn farlig.

Sammen med kona, sølvsmiden Guro Hopmo, har børsemakeren etablert Berget det blå med verksted og utleie av kurs- og selskapslokale. Begge er medlemmer i hver sine nettverksgrupper i Frosta Nettverksbank. I Knuts gruppe, Vekst, er de tre kvinner og tre menn.



Deltakelse på messe i Stjørdal

Patentert konstruksjon

Knut lager børser fra grunnen av, produserer kuler, reparerer, bygger om og tilpasser skytevåpen etter kundens behov. Men mest spennende for øyeblikket er gassdiffuseren som monteres på løpet og som opprinnelig ble oppfunnet for å øke kulas presisjon.

Kort fortalt stabiliseres kula i utløpet ved at gassen passerer ulike porter. I tillegg kommer den meget positive "bieffekten"; at rekylen samtidig dempes med cirka 80 %!



Gassdiffuseren stabiliserer kula og reduserer rekylen

Ideen til gassdiffuseren stammer fra en flyingeniør i Trondheim som utviklet den ved hjelp av sin kunnskap om turbinteknologi. Han inngikk en avtale med Knut om at han skulle videreutvikle og produsere diffuseren, og i dag er det Knut som har patent på konstruksjonen.

Finnes ikke tilsvarende

Gassdiffuseren lages på bestilling, og i høst var det så stor etterspørsel at Knut måtte produsere så mange han rakk, det vil si tre per dag, som er maksimum når de lages helt fra bunnen. Nøyaktige utprøvinger og målinger er det som gjenstår før gassdiffuseren får sitt datablad og "bevis" på sin fortrefelighet.

- Så vidt jeg vet finnes det ikke tilsvarende produkt noe sted i verden, forteller Knut Hopmo.
- Målet mitt er å få gassdiffuseren ut på verdensmarkedet, og det betyr at produksjonen må settes bort etter hvert.



En Custom Classic bygget av Knut Børsemaker

Når skytevåpenet er perfekt tilpasset, skal det falle rett på plass når eieren hever det, forklarer Knut Børsemaker.

I 2012 blir det forbudt å bruke blykuler, og Knut Hopmo har allerede startet produksjonen av blyfrie. Børsemakeren på Frosta ser ikke ut til å bli arbeidsledig med det første!

Ombygging og tilpassing

Stadig flere kommer også til Knut for å få ombygd skytevåpenet sitt slik at det skal passe perfekt til brukeren. - Mange er villige til å betale ekstra for å få ei borse som passer så godt at eieren knapt trenger å sikte for å treffe byttet.

Nytt fra NiNT

Nettverkskreditt i framtida

Den viktigste saken det siste året har vært nettverkskredittens framtid og videreutvikling av NiNT. På nasjonalt nivå har NVK-ordningen blitt lagt ned, mens noen få fylker har valgt å beholde ordningen regionalt.



I løpet av 2011 vil Innovasjon Norge Nord-Trøndelag ta stilling til om nettverkskreditt skal fortsette i vårt fylke - som tilbud for nye etablerere med behov for nettverk og lånemuligheter.

For at Innovasjon Norge skulle få en evaluering av hvordan ordningen fungerer på nåværende tidspunkt, ble Trøndelag Forskning og Utvikling engasjert i arbeidet. De har i løpet av høsten gjennomført intervjuer og spørreundersøkelser for å kartlegge medlemmenes erfaringer.

I disse dager kommer rapporten som oppsummerer resultatet og vil gi Innovasjon Norge grunnlag for videre planlegging. NiNT ønsker å delta i prosessen og bidra til at nettverkskreditt kan bestå – i en omorganisert og forbedret utgave!

Medlemmenes ønsker og behov

Et av målene for NiNT er å ”koordinere felles arrangementer som for eksempel kompetansehevende kurs innenfor aktuelle tema.”

Da NiNT inviterte medlemmene til Høstsamling 2010 - "Egen modning", var det så liten påmelding at kurset ble lagt på is inntil videre. Styret har derfor diskutert om det skal være NiNTs oppgave å arrangere kurs og om det heller bør organiseres en annen type samlinger i fylket.

I denne omgangen ble det vedtatt at kursmidlene for 2010 skal omdisponeres slik at prosjektleder kan reise rundt til gruppene og jobbe med informasjonsarbeid og relasjonsbygging. Et av målene med denne besøksrunden vil være å avdekke medlemmenes behov for fellessamlinger.

Prosjektleder har tatt kontakt med en del grupper allerede og planlagt å besøke disse i de nærmeste månedene.

NiNT på Facebook

NiNT har egen side på Facebook.
Er du ennå ikke en av dem som ”liker” denne siden?
Gå inn og bli en av gjengen – og skriv gjerne noen ord på veggen!



Bruk nettverksmulighetene – besøk denne siden og sidene til de andre NiNT-medlemmene!

PÅMELDINGSFRIST: 1. DESEMBER!



Kurs i praktisk styrearbeid

Målgruppe: Alle som ønsker bedre innsikt i praktisk styrearbeid i privat og offentlig sektor

Nivå: 6 studiepoeng og mulighet til å stå i Innovasjon Norge sin styrestall

Tid/sted: 12 og 13. januar 2011 - VIP-senteret i Verdal
2. og 3. februar 2011 - HiNT, Røstad, Levanger
16. og 17. februar 2011 - Åsen Sparebank, Åsen
9. mars 2011 - Eksamen - HiNT, Røstad, Levanger

Pris: Kr 6.900,- som dekker kurs, eksamens- og semesteravgift, litteratur og enkel servering.

Arrangør: Innovasjon Norge i samarbeid med Frosta Utvikling og Høgskolen i Nord-Trøndelag (HiNT).

Påmelding: Frosta Utvikling: aih@frostautvikling.no og legg ved en enkel CV

Tema: Styrets rolle, styrets hovedoppgaver, styret som virksomhetsutvikler, økonomi- og lønnsomhetskontroll, styret og aktuelle lover, organisering av virksomheten og ressursallokering, styrets organisering, arbeidsform og utvikling, styret som team og interessentgruppe, styrets forhold til media og eksterne interessenter, kundefokus et styreansvar.

Metode: Undervisningen vil basere seg på diskusjoner og erfaringsutveksling og virkelige case.

Interessert? For mer informasjon: ta kontakt med Frosta Utvikling, Anne Irene Hagerup, tlf 74 80 89 15 / 913 62 416 - aih@frostautvikling.no



Tips oss om nyheter! Noe du vil informere om, spørre om, dele med resten av verden? Vi kan legge det ut på hjemmesida, www.nettverksbank.no eller Facebooksida vår.

Kanskje du vet noe om kurs e.l. som bør ut til alle medlemmene – en masseutsending på e-post?

Kontakt Siri-Unn Tranås på tlf. 951 35 515 eller info@nettverksbank.no!